

# Pitch-Deck-Vorlage zum Ausfüllen

Kommentierte Slide-Struktur mit Leitfragen, Investoren-Hinweisen und typischen Fehlern — für VC, Family Office und Business Angel. Stand: Juni 2026 · kostenlos · Weitergabe unverändert erlaubt.

**So nutzen Sie diese Vorlage:** Ein Slide pro Kernaussage, eine Aussage je Slide. Ersetzen Sie jeden Platzhalter durch eigene, konkrete Angaben mit Zahl und Quelle. Investoren lesen ein Deck im Schnitt unter drei Minuten — die Hinweise **Investor erwartet** und **Häufiger Fehler** je Slide zeigen, worauf in dieser kurzen Zeit geachtet wird.

## Titel-Slide

Firmenname, Einzeiler (was Sie für wen tun), Logo, Kontakt, ggf. Finanzierungsrunde.

## 1. Problem

*Leitfragen: Welches konkrete Problem haben welche Kunden? Wie groß ist der Schmerz heute, wie wird er aktuell gelöst?*

**Investor erwartet:** ein reales, belegbares Problem — idealerweise mit Beleg, dass Kunden dafür heute schon zahlen.

**Häufiger Fehler:** ein Problem konstruieren, das nur existiert, damit die Lösung passt.

## 2. Lösung

*Leitfragen: Wie löst Ihr Produkt das Problem? Was ist der Kern des Wertangebots in einem Satz?*

**Investor erwartet:** eine klare Verbindung zwischen Problem und Lösung — kein Feature-Katalog.

**Häufiger Fehler:** Technik-Details statt Kundennutzen.

## 3. Markt (TAM / SAM / SOM)

*Leitfragen: Wie groß ist der adressierbare Markt? Wie ist er bottom-up hergeleitet (Kundenzahl  $\times$  Preis), nicht nur top-down?*

**Investor erwartet:** eine nachvollziehbare Bottom-up-Herleitung mit Quelle — nicht „1 % von einem Milliardenmarkt“.

**Häufiger Fehler:** Marktgröße ohne Quelle oder unrealistisch groß angesetzt.

## 4. Produkt

---

*Leitfragen: Wie sieht das Produkt aus (Screenshot/Demo)? Was funktioniert heute, was ist Roadmap?*

---

**Investor erwartet:** einen greifbaren Eindruck — was real existiert vs. geplant ist, ehrlich getrennt.

**Häufiger Fehler:** Vision als fertiges Produkt darstellen.

## 5. Geschäftsmodell

---

*Leitfragen: Wie verdienen Sie Geld? Preis, Wiederkehr, Margen, Unit Economics (CAC/LTV)?*

---

**Investor erwartet:** nachvollziehbare Unit Economics — wie aus einem Kunden ein Deckungsbeitrag wird.

**Häufiger Fehler:** Umsatz zeigen, aber keine Marge und keine Akquisekosten.

## 6. Traction

---

*Leitfragen: Welche messbaren Fortschritte gibt es (Nutzer, Umsatz, Wachstum, Pilotkunden)?*

---

**Investor erwartet:** echte Zahlen mit Zeitachse — Wachstum schlägt Absolutwerte.

**Häufiger Fehler:** Vanity-Metriken (Downloads, Follower) statt Umsatz oder Bindung.

## 7. Wettbewerb

---

*Leitfragen: Wer sind die echten Alternativen (inkl. Status quo)? Wie grenzen Sie sich ab?*

---

**Investor erwartet:** ehrliche Nennung echter Wettbewerber und eine verteidigbare Differenzierung.

**Häufiger Fehler:** „Wir haben keine Konkurrenz“ — ein Warnsignal.

## 8. Team

---

*Leitfragen: Wer steht dahinter, warum gerade dieses Team? Relevante Erfahrung, Lücken und Plan, sie zu schließen?*

---

**Investor erwartet:** warum dieses Team dieses Problem lösen kann — belegt, nicht behauptet.

**Häufiger Fehler:** Titel auflisten statt relevante Erfolge zeigen.

## 9. Finanzplan-Ausblick

---

*Leitfragen: Wie entwickeln sich Umsatz und Kosten über 3 Jahre? Wann ist Break-even?*

---

**Investor erwartet:** plausible, begründete Annahmen — keine Hockeystick-Kurve ohne Treiber.

**Häufiger Fehler:** Wachstum ohne erkennbaren Hebel.

## 10. Ask & Mittelverwendung

---

*Leitfragen: Wie viel Kapital, wofür, für welchen Zeitraum (Runway)? Welche Meilensteine werden erreicht?*

---

**Investor erwartet:** einen konkreten Betrag, eine klare Mittelverwendung und die Meilensteine bis zur nächsten Runde.

**Häufiger Fehler:** Betrag nennen, aber nicht, was damit erreicht wird.

---

Herausgeber: PITCH & PAPER, Ginsheim-Gustavsburg — Dokumentenstudio für Geschäftsunterlagen im D-A-CH-Raum. Diese Vorlage ist ein Strukturgerüst, kein Ersatz für individuelle Ausarbeitung. Vertiefung: [pitchandpaper.com/ratgeber/pitch-deck-aufbau](https://pitchandpaper.com/ratgeber/pitch-deck-aufbau) · Individuell erstellen lassen: [pitchandpaper.com/leistungen/pitch-deck](https://pitchandpaper.com/leistungen/pitch-deck)